**Перечень изменений в**

**Положении о закупках товаров, работ, услуг**

**для нужд АО «Предприятие «Усть-Лабинскрайгаз»**

**ГЛАВА 4. ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ. СПОСОБЫ ЗАКУПКИ. УСЛОВИЯ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ. УСЛОВИЯ ПРОВЕДЕНИЯ ЗАКУПКИ В ЭЛЕКТРОННОЙ ФОРМЕ. КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ЗАЯВОК**

**Раздел 1. Порядок формирования начальной (максимальной) цены договора**

**Было:**

П.1.1. Для установления начальной (максимальной) цены договора (цены лота) источниками информации о ценах товаров, работ, услуг, являющихся предметом договора, могут быть:

- собственные расчеты;

- информация о ценах товаров (работ, услуг), которая содержится в государственной статистической отчетности или в реестре договоров;

- информация о ценах производителей;

- общедоступные результаты изучения рынка;

- исследования рынка, проведенные по инициативе Заказчика;

- иные источники информации.

**Заменен на:**

П.1.1. Для установления начальной (максимальной) цены договора (цены лота) источниками информации о ценах товаров, работ, услуг, являющихся предметом договора, могут быть:

- собственные расчеты;

- информация о ценах товаров (работ, услуг), которая содержится в государственной статистической отчетности или в реестре договоров;

- информация о ценах производителей;

- общедоступные результаты изучения рынка;

- исследования рынка, проведенные по инициативе Заказчика;

- информация о ценах товаров, работ, услуг, полученная по запросу Заказчика у поставщиков (подрядчиков, исполнителей), осуществляющих поставки идентичных товаров, работ, услуг, планируемых к закупкам, или, при их отсутствии, однородных товаров, работ, услуг;

- иные источники информации.

**Было:**

П. 1.4. Заказчик в праве не расписывать в закупочной документации обоснование цены выставляемой закупки, но вправе указать ссылку, на каком основании сформирована начальная (максимальная) цена Договора.

**Заменен на:**

П.1.4. Заказчик готовит обоснование начальной (максимальной) цены договора, включая порядок определения формулы цены, (далее - формула цены), с учетом требований Приложения №2 к настоящему Положению.

**ГЛАВА 11. ЗАКУПКА У ЕДИНСТВЕННОГО ПОСТАВЩИКА (ПОДРЯДЧИКА, ИСПОЛНИТЕЛЯ)**

**Раздел 2. Закупка у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя)**

**Дополнен пунктами:**

2.3.26. если заключается договор на оказание юридических услуг, в том числе услуги нотариуса, адвокатов, представлению интересов Заказчика в судах и иных органах государственной власти;

2.3.27. если осуществляется оплата членских взносов или обязательных платежей;

2.3.28. если заключается договор на приобретение права на использование результатов интеллектуальной деятельности; экземпляры и/или обновления информационных систем, баз данных, программных средств и программных продуктов;

2.3.29. если заключается договор на приобретение услуг по техническому обслуживанию, поддержке, модернизации и сопровождению информационных систем, программных средств и программных продуктов;

2.3.30. если заключается договор на приобретение услуг связи, в том числе услуги по предоставлению в пользование каналов связи, телематические услуги связи;

2.3.31. если договор заключается на приобретение товаров, работ, услуг по проектированию, монтажу, выполнению пусконаладочных работ, дооборудованию, гарантийному и постгарантийному обслуживанию сетей газоснабжения;

2.3.32. если заключается договор на сервисное обслуживание, которое может осуществлять только поставщик (подрядчик, исполнитель) или единственная сервисная организация, указанная в условиях гарантии поставщиком (подрядчиком, исполнителем);

2.3.33. если заключается договор на оказание услуг по экспертизе, узкопрофильных специалистов, переводчиков, лингвистов;

2.3.34. если договор заключается на приобретение знаков почтовой оплаты, почтовых конвертов, маркированных конвертов;

2.3.35. если договор заключается на приобретение товаров, работ, услуг связанных с удовлетворением административно-управленческих, и административно-хозяйственных потребностей Заказчика на сумму, не превышающую 300 000 рублей по одному договору, в том числе, заключение договора на оказание услуг по техническому обслуживанию и ремонту автомобилей, по техническому обслуживанию и ремонту оргтехники для офисов, электронных вычислительных машин и используемого совместно с ними переферийного оборудования, заключение договоров на обслуживание и содержание собственных зданий и помещений, в том числе, текущий мелкий ремонт, уборка, вывоз мусора;

2.3.36. если заключается договор на оказание услуг по сбору, вывозу, транспортировке и утилизации жидких, твердых бытовых и промышленных отходов;

2.3.37. если заключение договора – пролонгация, условия которого идентичны условиям окончившегося договора, сопровождающегося увеличением суммы договора путем заключения дополнительного соглашения;

2.3.38. если осуществляется закупка товаров, работ, услуг для коммерческого использования;

2.3.39. если заключается договор на модернизацию, доработку, актуализацию ранее предоставленной услуги, созданного оборудования, изделий, выполненной работы;

2.3.40. если договор заключается на осуществление обеспечения безопасности, информационной защиты, выполнении работ по мобилизационной подготовке, на информационно-техническое обслуживание средств вычислительной техники и системное администрирование комплексной информационной системы, выполнение работ по оказанию информационной поддержке, обслуживанию и сопровождению интернет-сайта Заказчика;

2.3.41. если осуществляется закупка услуг у государственных организаций, корпораций, компаний, учреждений и фондов, а также у подведомственных им юридических лиц либо у организаций, работающих по тарифам, которые устанавливают органы, уполномоченные в области государственного регулирования тарифов;

2.3.42. если заключается договор в связи с потребностью в определенных товарах, материалах, работах и услугах в рамках деятельности Заказчика по подключению (технологическому присоединению) к сетям газораспределения объектов капитального строительства;

2.3.43. если договор заключается на оказание услуг по ведению реестра, на оказание сопутствующих и иных связанных с ними услуг в области корпоративного управления, включая услуги по организации и проведению общего собрания акционеров, заключении агентского договора;

2.3.44. если заключается договор на приобретение товара, включенного в Приложение к постановлению Правительства РФ от 03.12.2020г. №2013 «О минимальной доле закупок товаров российского происхождения».

**Добавлен:**

Приложение №2

 к Положению о закупках товаров, работ и услуг

 АО «Предприятие «Усть-Лабинскрайгаз»

ОБОСНОВАНИЕ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ ДОГОВОРА

1. Для установления начальной (максимальной) цены договора, источниками информации о ценах товаров, работ, услуг, являющихся предметом закупки, могут быть:

- собственные расчеты заказчика,

- общедоступная информация о рыночных ценах товаров (работ, услуг), которая содержится в государственной статистической отчетности, реестре договоров (контрактов), информации о ценах производителей, общедоступных результатах изучения рынка, исследованиях рынка, проведенных по инициативе Заказчика,

- информация о ценах товаров, работ, услуг, полученная по запросу Заказчика у поставщиков (подрядчиков, исполнителей), осуществляющих поставки идентичных товаров, работ, услуг, планируемых к закупкам, или, при их отсутствии, однородных товаров, работ, услуг,

- информация, полученная в результате ранее совершенных закупок.

 2. Начальная (максимальная) цена договора, определяется и обосновывается Заказчиком посредством применения следующих методов:

1) метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка);

2) нормативный метод;

 3) тарифный метод;

4) проектно-сметный метод;

5) затратный метод;

6) иной обоснованный Заказчиком метод, в случае невозможности использования указанных в пунктах 1-5 настоящей части методов.

В случае, если количество поставляемых товаров, объем подлежащих выполнению работ, оказанию услуг невозможно определить, заказчик осуществляет закупку с учетом особенностей, предусмотренных статьей 8.3 настоящего Положения, и определяет начальную цену единицы (сумму цен единиц) товара, работы, услуги, максимальное значение цены договора, а также обосновывает в соответствии с настоящей главой цену единицы товара, работы, услуги. При этом положения, касающиеся применения начальной (максимальной) цены договора, в том числе для расчета размера обеспечения заявки или обеспечения исполнения договора, применяются к максимальному значению цены договора.

2.1. Метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) заключается в установлении начальной (максимальной) цена договора (НМЦД) на основании информации о рыночных ценах (далее - ценовая информация) идентичных товаров, работ, услуг, планируемых к закупкам, или при их отсутствии однородных товаров, работ, услуг.

При применении метода сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) информация о ценах товаров, работ, услуг должна быть получена с учетом сопоставимых с условиями планируемой закупки коммерческих и (или) финансовых условий поставок товаров, выполнения работ, оказания услуг.

В целях применения метода сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) могут использоваться общедоступная информация о рыночных ценах товаров, работ, услуг, информация о ценах товаров, работ, услуг, полученная по запросу Заказчика у поставщиков (исполнителей, подрядчиков), осуществляющих поставки идентичных товаров, работ, услуг, планируемых к закупкам, или при их отсутствии однородных товаров, работ, услуг, а также 2 информация, полученная в результате размещения запросов цен товаров, работ, услуг в Единой информационной системе. Метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) является приоритетным для определения и обоснования начальной (максимальной) цены договора, цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком).

Начальная (максимальная) цена договора, методом сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) определяется по формуле:

НМЦД (НСЦЕ) = $\frac{v}{n}×\sum\_{i=1}^{n}Цi $,

где

 v – количество (объем) закупаемого товара (работы, услуги), в случае расчета НСЦЕ v = 1;

n – количество источников ценовой информации, используемых в расчете;

 i – номер источника ценовой информации;

Цi – цена единицы товара, работы, услуги, представленная в источнике с номером i, скорректированная с учетом коэффициентов (индексов), применяемых для пересчета цен товаров, работ, услуг с учетом различий в характеристиках товаров, коммерческих и (или) финансовых условий поставок товаров, выполнения работ, оказания услуг.

При расчете начальной (максимальной) цены договора, цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем), должно быть использовано не менее трех источников ценовой информации. В случае невозможности получения ценовой информации не менее чем из трех источников, заказчик вправе произвести расчет с использованием меньшего количества источников с обоснованием отсутствия такой возможности.

 Начальная (максимальная) цена договора, указываемая заказчиком в извещении об осуществлении закупки, документации о закупке, не должны превышать начальную (максимальную) цену договора, рассчитанную по указанной в настоящем пункте формуле.

 Цена договора, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем), за исключением случаев заключения договоров в соответствии с подпунктом 1 пункта 2 статьи 54 Положения, должна соответствовать наименьшему ценовому предложению с учетом положений абзаца второго настоящего пункта.

Все документы, содержащие ценовую информацию, полученную по запросам, должны быть зарегистрированы в делопроизводстве Заказчика и использованы в расчетах НМЦД.

 2.2. Нормативный метод заключается в расчете НМЦД на основе требований к закупаемым товарам, работам, услугам, установленных в соответствии с законодательством Российской Федерации и законодательством Краснодарского края о нормировании в сфере закупок в случае, если такие требования предусматривают установление предельных цен товаров, работ, услуг.

 2.3. Тарифный метод подлежит применению, если в соответствии с законодательством Российской Федерации цены закупаемых товаров, работ, услуг подлежат государственному регулированию или установлены муниципальными правовыми актами. В этом случае начальная (максимальная) цена договора, цена договора, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем), определяются по регулируемым ценам (тарифам) на товары, работы, услуги.

2.4. Проектно-сметный метод заключается в определении начальной (максимальной) цены договора, цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком), на строительство, реконструкцию, капитальный ремонт объекта капитального строительства на основании проектной документации в соответствии с методиками и 3 нормативами (государственными элементными сметными нормами) строительных работ и специальных строительных работ, утвержденными в соответствии с компетенцией федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере строительства, или органом исполнительной власти субъекта Российской Федерации;

 Проектно-сметный метод может применяться при определении и обосновании начальной (максимальной) цены договора, цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком), на текущий ремонт зданий, строений, сооружений, помещений.

 2.5. Затратный метод применяется в случае невозможности применения иных методов, предусмотренных настоящим Приложением.

 Затратный метод заключается в определении начальной (максимальной) цены договора, цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком), как суммы произведенных затрат и обычной для определенной сферы деятельности прибыли. При этом учитываются обычные в подобных случаях прямые и косвенные затраты на производство или приобретение и (или) реализацию товаров, работ, услуг, затраты на транспортировку, хранение, страхование и иные затраты.

 Информация об обычной прибыли для определенной сферы деятельности может быть получена Заказчиком исходя из анализа договоров, размещенных в Единой информационной системе, других общедоступных источников информации, в том числе информации информационно-ценовых агентств, общедоступных результатов изучения рынка, а также результатов изучения рынка, проведенного по инициативе Заказчика.

 2.6. В случае невозможности применения для определения начальной (максимальной) цены договора, цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (подрядчиком, исполнителем), указанных методов заказчик вправе применить иные методы. В этом случае в обоснование такой цены заказчик обязан включить обоснование невозможности применения указанных методов.

 3. Обоснование начальной (максимальной) цены договора оформляется инициатором закупки документально, с указанием:

1) метода формирования начальной (максимальной) цены договора, источников информации о ценах товаров, работ, услуг: собственные расчеты, либо информация о ценах товаров (работ, услуг), которая содержится в государственной статистической отчетности, информации о ценах производителей, общедоступных результатах исследования рынка, проведенных по инициативе Заказчика, и иных источниках информации.

2) реквизитов полученных от поставщиков ответов на запросы информации о ценах, если источником информации о ценах на товары (работы, услуги) являются полученные от поставщиков сведения о ценах продукции;

3) реквизиты договора (контракта), в случае выбора Заказчиком реестра договоров (контрактов) в качестве источника информации о ценах товаров (работ, услуг);

 4) адреса соответствующей страницы в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», если источником информации о ценах являются данные из информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»;

5) подробного расчета начальной (максимальной) цены договора (цены лота), если Заказчик осуществляет собственные расчеты;

 6) иные реквизиты источников информации, на основании которой установлена начальная (максимальная) цена договора (цена лота).

4. Иной порядок обоснования начальной (максимальной) цены договора, как в отношении отдельных товаров, работ, услуг, так и в целом может устанавливаться распорядительными документами руководителя Заказчика.

5. Материалы, на основании которых подготовлено обоснование начальной 4 (максимальной) цены договора, в том числе полученные от поставщиков ответы, графические изображения снимков экрана («скриншот» страницы в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет») хранятся вместе с извещением и документацией о закупке в течение трех лет.

 6. Заказчик самостоятельно устанавливает случаи, в которых при заключении договора в документации о закупке указываются формула цены и максимальное значение цены договора. Порядок определения формулы цены, устанавливающей правила расчета сумм, подлежащих уплате Заказчиком поставщику (подрядчику, исполнителю) в ходе исполнения договора, определения и обоснования цены единицы товара, работы, услуги, определения максимального значения цены договора устанавливается Заказчиком в документации о закупке.

7. Максимальное значение цены договора Заказчик использует в следующих случаях:

7.1. в закупках с неизвестным объемом;

7.2. в закупках с формулой цены.

 Максимальное значение цены договора определяется исходя из выделенных на закупку средств, начальной цены за единицу товара, работы или услуги и максимально возможного количества товара, работы, услуги, которые закупает Заказчик. В этом случае требования настоящего Положения о закупке, в которых используется начальная (максимальная) цена договора, в том числе для расчета обеспечения заявки и обеспечения исполнения договора, применяются к максимальному значению цены договора

Директор Г.В.Чуйко

Экономист О.С.Шорина